

Indice

Sobre NEXEN Profesionales	2
Restructuraciones	12
Fusiones y Adquisiciones	14
Alianzas Estratégicas	17
Energía Renovables	19
Desarrollo de Proyectos	21
Contactos	22

Sobre Nexen

Fue creada en 1999 por Matías Benito Ahumada y Sergio Ferrando, para proveer:

- 1) Asistencia a empresas en procesos de reestructuraciones financieras, mejoras/eficiencias operativas, consolidaciones, mejoras tecnológicas orientadas al desarrollo/transformación del negocio, estrategias de crecimiento.
- 2) Asesoramiento en compraventa de empresas, fusiones y adquisiciones.
- 3) Asesoramiento en proyectos de inversión en equity apuntando a:
 - Identificar oportunidades atractivas producto del actual escenario macro del país/región.
 - Administrar inversiones en empresas con una marcada participación dentro de su respectivo sector/mercado.
 - Tomar posiciones en equity en empresas a través de debt to equity swaps y/o fresh money.

El grupo de socios/asociados de Nexen cree firmemente –y es uno de los principios que ha venido aplicando a lo largo de estos años- que el involucramiento directo dentro de la gestión diaria, en cada proceso de reestructuración, junto al management de la empresa, es la razón del éxito de un proyecto.

Cada uno de los miembros del equipo creado –que reune experiencia en la región tanto financiera como operativa- está preparado para insertarse, por el tiempo que sea necesario, en la empresa interactuando con el management.





Sergio Ferrando Presidente ferrando@nexen.com.ar

- Presidente de Ahumada & Ferrando Asociados
- Director de Transfármaco S.A. (Logística y Distribución)
- Director de Tau Delta (Alimentación)
- Director Comercial de Alimentos Fargo S.A. (Grupo Bimbo)
- Vicepresidente de Conasur S.A. y Alpasur S.A: (Calzado e Indumentaria Marcas Converse/Timberland - Brasil)
- Gerente General de Albizzate S.A. (Calzado e Indumentaria Marcas LA Gear/Prince)
- Gerente de Marcas de Nestle Argentina S.A. (Alimentos Caldos, Sopas, Puré, Pastas, Galletas)
- Gerente de Ventas y Marketing en Lutz Ferrando y Cia. S.A. (Óptica, Fotografía y Audio)
- Adscripto a la Gerencia de Administración y Finanzas de La Buenos Aires Cía.
 Argentina de Seguros S.A.
- Asesor de la Jefatura Gabinete de Ministros del Gobierno de CABA.
- Profesor de Cátedra de Comercialización de la Universidad Católica Agentina
- Contador y Lic. en Administración de Empresas (Universidad Católica Argentina)
- IAE Programa de Alta Dirección (P.A.D.)
- Kellog CEO Executive Program (Northwestern University)





Matías Benito Ahumada Vice Presidente

ahumada@nexen.com.ar

- Miembro del Directorio de Grimoldi S.A. (Calzado) (1999 hasta hoy).
- Vicepresidente de Ahumada & Ferrando Asociados (1999 hasta hoy).
- Miembro del Directorio de Rhein Argentina S.A. (Insumos de Oficina) (1999 2002).
- Director de Transfármaco S.A. (Logística y Distribución) (2002 hasta hoy).
- Director de Seminarium S.A. (Capacitación) (1999 2001).
- Director de Aetna (Seguros) (1998 1999).
- Presidente y CEO de Bonafide S.A.I.C. (Alimentos) (1990 1997).
- Presidente y CEO de D.R.F.S.A. (Alimentos) (1993 1997).
- Gerente General de Costa S.A. Chile (Alimentos) (1983 1990).
- Gerente General de Agencias Universales Chile (Puertos) (1980 1983).
- Gerente General de Sitrans Chile (Logística) (1980 1982).
- Graduado en Ingeniería Comercial y Administración de Empresas (Escuela de Negocios de Valparaíso, Chile).



Gustavo Aresi Asociado garesi@nexen.com.ar

- Miembro del Directorio de Metrovías S.A. (2017)
- Consejero del Directorio de Trasfármaco (Logística y Distribución). desde 2002
- Consejero del Directorio de Pelco (Tratamiento de Residuos). 2000 al 2002
- •. Consultor de Cheeky S.A. (Indumentaria). 1999 al 2001
- Consultor de Virgilio Manera (Industria Alimenticia). 1999 al 2000
- Centrisa Argentina (Clearing Bancario) entre otros. 1999 al 2000
- Consultor de Oleaginosa Moreno (Aceitera Alimenticia). 1997 al 1998
- Gerente de Planificacion de D.R.F.S.A. 1993 al 1997
- Gerente de Planificación en Bonafide S.A.I.C. 1991 al 1997
- Jefe de Finanzas de Ostrilion (Industria Metalúrgica) 1988 al 1990
- Licenciado en Administración de Empresas en la UBA.



Marcelo Diez
Asociado
mdiez@nexen.com.ar

- Miembro del Directorio Enel Generación Costanera (2017).
- Gte. Gral. de PCFG Advisory SA (Perez Companc Family Group -PCFG-), hasta fines de 2001, responsable, a través de IRHE Holdings, y el Mercosur Club Deal del portafolio de inversiones de private equity de PCFG dentro del Mercosur.
- Estructuró, dentro de PCFG, un portafolio de private equity de US\$ 70 MM, en emerging markets, incluyendo las regiones de Europa de Este, países de la ex-URSS, Sudeste Asiático, y Sur de África.
- Subgerente Departamental de la División Internacional de Banco Río de la Plata S.A
- Mercado de Capitales: Head de Research de Banco Río de la Plata en los IPOs de TEAR y TECO -telecomunicaciones- YPF -petróleo y gas- recientemente privatizadas. (1992 1993)
- Co-responsable en la estructuración, definición y ejecución del Oleoducto Transandino, entre Argentina y Chile, de US\$ 220 MM, en el cual a su vez fue Director de las tres compañías titulares de dicho oleoducto.
- Director de CIP Services (Cía. de management del Fondo APDT), tuvo responsabilidades de gestión en el citado Fondo. (1994 1997)
- Ingeniero Industrial de la Universidad Católica Argentina (1988), realizó un IEP en INSEAD (2000).
- Docente, Programa de Formación de Líderes Energéticos, WEC-ITBA (2015 a la fecha).





Carola Ahumada

caroahumada@nexen.com.ar

- Directora de Alianzas Estratégicas S.A.. Análisis y desarrollo de casos de negocios. Gestión administrativa, contable y financiera. (2009 2012)
- Lic. en Administrador de Empresas (Universidad Católica Argentina)





Diego Ahumada Rioja

dahumada@nexen.com.ar

- Green Chips Start Up una empresa de snack saludables. Posicionamiento de Marca, comercialización y administración. (2017)
- Nexen Asistencia a empresas en procesos de reestructuraciones financieras, estrategias de crecimiento, y análisis del modelo del negocio. Asesoramiento en compraventa de empresas, fusiones y adquisiciones. Asesoramiento en proyectos de inversión en equity. (2013-2017)
- Co Founder de Crouch. (Ocho y Ocho SRL). Empresa de producción y comercialización de indumentaria. Desarrollo de productos, Producción, Ventas, Administración y Finanzas, Marketing, Branding, Planeamiento y Control. (2011-2017)
- Tau Delta Desarrollo y control de indicadores de gestión. (2013-2015)
- Comprador en Cencosud, Jumbo Retail S.A. Responsable comercial de diferentes categorías del área de Almacén, en el sector Comestibles. Análisis de categorías, márgenes, ventas, stocks, utilidad. Negociación con proveedores, definición de inversión y rentabilidad. (2010 2012).
- Lic. en Administrador de Empresas (Universidad Católica Argentina)
- Colegio Cardenal Newman



Marcos Alberto Ferrando

mferrando@nexen.com.ar

- Nestlé USA, HQ Arlington, VA (Virginia). Marketing Manager, Nescafé Brands
- Comprador en Cencosud, Jumbo Retail S.A. Responsable comercial de diferentes categorías del área de Almacén, en el sector Comestibles. Análisis de categorías, márgenes, ventas, stocks, utilidad. Negociación con proveedores, definición de inversión y rentabilidad. (2010 2011)
- Ejecutivo de cuenta en NIKE. Responsable comercial de 16 locales multimarca, objetivos de ventas, stock, seguimiento del producto y logística. Área de ventas y de Marketing. (2011-2012)
- Lic. en Administrador de Empresas (Universidad Católica Argentina)
- Babson Collage, Franklin W. Olin Graduate School, MBA Class of 2017.



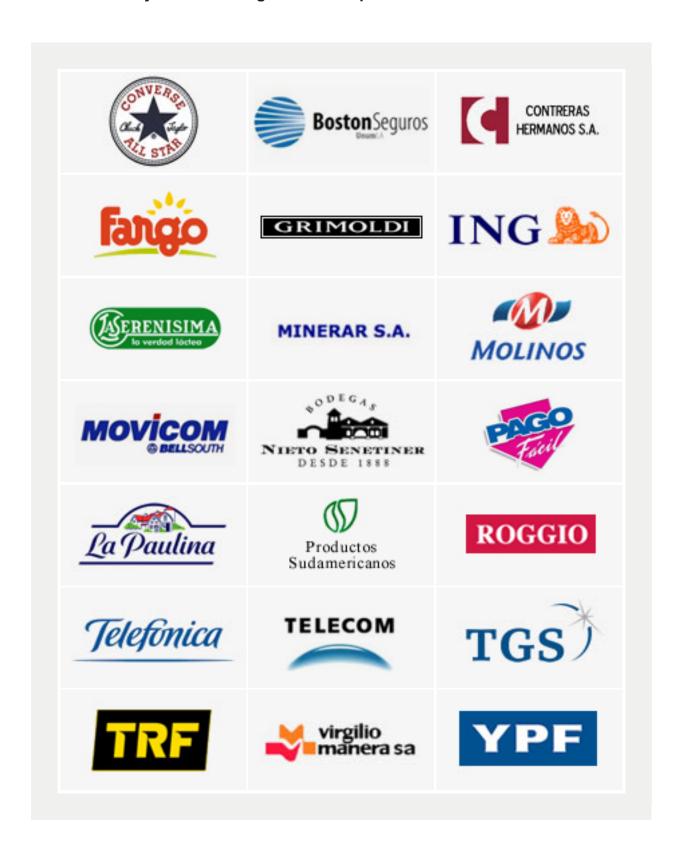


José María Orlando Asociado orlando@nexen.com.ar

- Presidente de Deal Financial Services -actual
- CEO Latin America Zurich Insurance Group 2010-2015
- CEO Zurich Argentina S.A. 2007-2010
- CFO & CIO Zurich Argentina S.A. 2000-2005
- CFO & Head de Global Markets Deustche Bank Argentina 1996/1998
- Head of Sales Emerging Markets Bank Boston / Argentina, UK y Boston, Mass, USA 1986 - 1996
- Director de Zurich Chile, Zurich Mexico, Zurich Brasil & Zurich-Santander Insurance Americas, Madrid. 2010 -2015
- Miembro del Consejo de Administracion de CIPPEC / Vice Presidente Argentina
- Ex Miembro del Consejo de Administracion de la U.C.A. / Tesorero Argentina
- Ex Miembro del Consejo de Administracion del MAE Argentina

Track Record

Nexen ha trabajado con las siguientes compañías desde su inicio en 1999.



Track Record





Restructuraciones

Asistencia a empresas en procesos de restructuración financiera.



Nexen Consulting Asesoría Financiera Productos Sudamericanos

Nexen actuó como asesor financiero de Productos Sudamericanos, segundo exportador argentino de granos, y de sus acreedores financieros (Deutsche Bank, Rabobank, Banca Nazionale del Lavoro y Standard Chartered Bank entre otros), en la reestructuración y repago de la deuda financiera de US\$ 220.000.000.



Nexen Consulting Asesoría Financiera Grimoldi S.A.

Nexen actuó como asesor financiero de Grimoldi S.A., primer productor y comercializador argentino de calzado casual de marca, en la reestructuración de su deuda financiera. Actualmente estamos cumpliendo las funciones de asesores estratégicos del Directorio de la Cía.



Nexen Consulting Asesor en Asuntos Financieros de la Comisión de Instituciones Bancarias Mastellone Hnos.

Nexen actuó como asesor del Steering Committee de Bancos y Agencias de Crédito de Exportación (Credit Lyonnais, Bayerische HypoVereinsbank, Societe Generale, Dresdner Bank AG, Paribas, Banco Ciudad de Buenos Aires, Banco Nación, Banco Comafi -Scotiabank Quilmes- y COFACE, entre otros) en la reestructuración financiera de Mastellone Hnos., por US\$ 329.000.000.



Restructuraciones



Nexen Consulting Dirección Comercial Compañía de Alimentos Fargo S.A.

Nexen operó en Compañía de Alimentos Fargo a cargo de la dirección comercial, que incluyó: ventas, marketing, logística, exportaciones y distribución.



Nexen Consulting Dirección Comercial Lácteos Conosur S.A.

Nexen realizó un diagnóstico de la situación de la compañía y conjuntamente con la dirección diseño los lineamientos estratégicos de mediano plazo con el objetivo de poder localizar un socio estratégico para la compaña



Fusiones y Adquisiciones

Asesoramiento en compraventa de empresas, fusiones y adquisiciones.



Guala Closures Adquisición Supertap

Representando a Guala Closures (Italia), líder mundial en tapas no rellenables, Nexen negoció el precio y las condiciones de la adquisición de Supertap, productor argentino de tapas de aluminio.



TyC Entertainment Venta del 18% PCFG Conosur S.A.

En representación de Pro-Entertainment, Nexen identificó a PCFG como potencial comprador, y cerró la venta de una minoría accionaria de la compañía a PCFG Advisory, un fondo privado de inversión perteneciente al Pérez Companc Family Group.



TyC Entertainment Start Up Código Fútbol

Actuando en representación de TyC Entertainment, Nexen desarrolló un concepto focalizado, negoció con potenciales proveedores, y ejecutó las estrategias comerciales y de marketing necesarias para establecer esta nueva e innovadora cadena de retail deportivo.



Fusiones y Adquisiciones



"Corporación Cressida"/IFC Venta Unilever

Representando a "Corporación Cressida" y IFC, en conjunto con Quoin de Inversiones, Nexen negoció el precio y las condiciones de la venta de esta corporación multinacional caribeña, líder local de alimentos y elementos de limpieza, a Unilever. Esta operación fue supervisada/monitoriada por IFC como consecuencia de la restruccturación de la deuda de "Corporación Cressida" en Honduras.



Organización Uniline Venta Daily Mirror Group

Representando a Uniline, Nexen negoció el precio y las condiciones de la venta de este organizador de exposiciones al Daily Mirror Group, uno de los líderes mundiales en exhibiciones industriales y técnicas.



Mac Keon Venta Siemens

Nexen analizó la potencial venta de este proveedor e instalador de equipamiento de detección y prevención de incendios, desde las perspectivas financiera, estratégica y macroeconómica. Negoció y cerró el precio y las condiciones, actuando en representación de Mac Keon.



Fusiones y Adquisiciones



Boston Cía. Arg. de Seguros S.A. Venta

Representando a Boston Cía. Arg. de Seguros S.A., Nexen vendió parcialmente el paquete accionario de la Compañía.



Paolini Hnos S.A. Adquisición

Representando al accionista, Nexen negoció el precio y las condiciones de la adquisición del 50% de Paolini Hnos S.A., empresa constructora argentina dedicada la obra pública, especializada en contrucciones viales.

MINERAR S.A.



Alianzas Estratégicas

Asesoramiento en proyectos de inversión en equity.



Sidus Alianza Estratégica

Asesoramiento Estratégico a la empresa. Valuación



Pago Fácil Alianza Estratégica La Anónima

Alianza estratégica planeada, negociada y coordinada por Nexen, actuando en representación de PagoFácil. La alianza integró la implementación del servicio de cobranza de PagoFácil en los locales minoristas de La Anónima a escala nacional.





Alianzas Estratégicas



Pago Fácil Alianza Estratégica Disco-Ahold

Alianza estratégica planeada, negociada y coordinada por Nexen, actuando en representación de PagoFácil. La alianza integró la implementación del servicio de cobranza de PagoFácil en los locales minoristas de La Anónima a escala nacional.



Movicom Bell South Alianza Estratégica Disco-Ahold

Alianza comercial planeada, negociada y coordinada por Nexen, actuando en representación de Disco Ahold. El acuerdo incluyó la venta exclusiva de mercadería en los locales minoristas de Disco a escala nacional, y la implementación de campañas conjuntas de marketing utilizando la base de datos de Disco.





Energías Renovables





NEXEN ha incorporado un área de asesoramiento en energías renovables que condice con el anhelo actual de muchas empresas e inversores individuales que buscan incorporar en su operación diaria alternativas de generación y uso de energías limpias en el país.

Somos una unidad de negocio especializada en el mercado de las energías renovables, tanto en el campo de la eficiencia energética, energía eólica, energía solar fotovoltaica, energía solar térmica para agua caliente por colectores de placa plana y tubos de vacío.

Desarrollamos proyectos integrales de energías renovables "llave en mano", es decir que gerenciamos el proyecto desde un primer análisis de eficiencia energética, dimensionamiento, pre-ingeniería, definición de la tecnología a utilizar, instalación y mantenimiento.

Para brindar soluciones seguras y eficientes en generación de energía solar y eólica hemos acordado con las firmas más experimentadas extranjeras y nacionales la comercialización de sus colectores solares, instalados en Europa y Argentina con climas muy diferentes, durante los últimos 20 años

Proveemos un servicio integral en el desarrollo de proyectos de energías renovables, adaptándonos a las necesidades específicas del cliente.



Eficiencia Energética

Como primera etapa, realizamos estudios de eficiencia energética, asociados con MGM Innova, empresa americana líder del sector con más de 30 proyectos en el mundo.

El objetivo de este estudio preliminar es definir las medidas y tecnologías más eficientes a aplicar, para hacer que su empresa o estableciemiento tenga un manejo eficiente de la energía, generando ahorros futuros en consumos de energía eléctrica y gas.



Financiamiento:

Desarrollo de soluciones financieras para proyecto que son de inversiones intensivas. Tenemos acceso a Bancos y Fondos locales con las mejores tasas del mercado. Consúltenos por las posibilidades de financiamiento para su proyecto



Desarrollo de proyectos

Participa con distintas personas en éstos proyectos:

- * Terrazas del fin del mundo, Real Estate Barrio Privado, Ushuaia.
- * Desarrollo inbobiliario fidecomiso Vista Luján , Tigre.



Contactos

Potosí 356 - CP (1609) - Boulogne - Bs As - Rep. Argentina - Tel : (5411) 4735-0040 / 4735-0506/07

info@nexen.com.ar



